

Wir sind ein familiengeführtes Unternehmen der Elektroindustrie und gehören zu den innovativsten Mittelständlern Deutschlands. Wir sind der Spezialist für die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb von Produkten und Systemen für die effiziente, dezentrale Warmwasserversorgung und sind einer der führenden deutschen Hersteller von E-Durchlauferhitzern. Wir leben Verantwortung und machen intelligente und energieeffiziente, dezentrale Warmwasserversorgung zum weltweiten Standard. Wir setzen uns dafür ein, die Warmwasserversorgung von der Heizung zu trennen -für eine Zukunft ohne fossile Brennstoffe. Wir suchen Vordenker und Vorbilder für Effizienz. Zur Unterstützung unseres Vertriebsteam suchen wir ab sofort in Vollzeit einen

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Als Spezialist für energieeffiziente Warmwasserversorgung unterstützen Sie unsere Kunden bei der Transformation in Richtung Klimaneutralität. Sie geben Impulse beim Neubau und bei der Sanierung von Gebäuden, wenn es um wasser- und energiesparende Lösungen geht. Sie begleiten unsere Kunden auf dem Weg in die Nachhaltigkeit und gestalten aktiv Planungsprozesse mit.

Sie lieben und leben die Kommunikation zu Kunden? Sie haben ein Vertriebs-Gen[®] im Blut? Dann sind Sie bei uns genau richtig!



Diese Aufgaben erwarten Sie

- > Sie identifizieren und gewinnen telefonisch potenzielle Neukunden, Projekte und Aufträge (Kaltakquise)
- > Sie beraten unsere Bestandskunden, Planer und Architekten sowie Sanitär- und Elektrofachbetriebe
- > Sie koordinieren eigenverantwortlich Ihr Verkaufsgebiet in Zusammenarbeit mit dem Außendienst-Team (Terminvereinbarung, Kundenentwicklung, Vorvermarktung bei Multiplikatoren, Objektverfolgung und -abwicklung)
- > Sie führen Online-Besprechungen mit unseren Kunden durch und präsentieren live unsere CLAGE-Produkte
- > Sie dokumentieren sämtliche Vertriebsprozesse im modernen CRM-System

Das bringen Sie mit

- > Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- > Sie besitzen Kommunikationsstärke sowie ein souveränes Auftreten und Überzeugungskraft
- > Sie haben Erfahrung im aktiven Telefon-Marketing bzw. in der Kaltakquise von Kunden
- > Sie haben Freude am Kundenkontakt mit einem hohen Maß an

ANSPRECHPARTNER:

Melanie Bielenberg

KONTAKTDATEN:

Telefon 04131-8901-234

ANSCHRIFT:

CLAGE GmbH
Pirolweg 4
21337 Lüneburg

Kundenorientierung

- > Sie besitzen eine gute Auffassungsgabe und eine selbstständige Arbeitsweise
- > Sie besitzen gute Kenntnisse in den gängigen EDV-Programmen

Das bieten wir Ihnen

- > Einen sicheren Arbeitsplatz und langfristige Perspektiven in einem innovativen und stetig wachsenden modernen Unternehmen
- > Intensive Einarbeitung und ständige vertriebliche Weiterentwicklung
- > Inspirierende Arbeitsatmosphäre mit modernster Ausstattung in einem kollegialen Arbeitsumfeld
- > Ein motiviertes Team mit jeder Menge Begeisterung für unsere Produkte
- > Erfolgsbeteiligung und vermögenswirksame Leistungen
- > Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Krankenzusatzversicherung
- > Täglich frische Küche in unserer Clageteria
- > Fitnessangebot, Jobrad-Leasing, betriebliches Gesundheitsmanagement und Mitarbeitererevents

Informationen über unseren Datenschutz im Hinblick auf Bewerbungen finden Sie im Dokument »Datenschutzhinweise für Bewerber« (<https://www.clage.com/de/datenschutzhinweise-fuer-bewerber>).